



Be Local

Un Marketplace su
misura per tutte le
attività locali

Disponibile per : Desktop | Android | iOS





Be local

Grazie alla nostra app i commercianti avranno la possibilità di vendere on-line i propri prodotti con un sistema semplice, intuitivo e dedicato.

Si tratta del miglior modo per rispondere alle nuove esigenze del mercato mettendo in luce l'efficienza, la rapidità e la bontà dei negozianti creando le condizioni per competere con i grandi colossi dell'e-commerce mondiale. Un approccio a km 0 che punta a rinvigorire il tessuto economico cittadino.

Disponibile per : Desktop | Android | iOS

Cosa offriamo ai commercianti



Una dashboard di gestione semplice e completa

Be Local è pensata per restituire tutti i dati di acquisto e vendita in modo immediato e soprattutto chiaro. Sarà il tuo fedele compagno di viaggio.



Un spazio dedicato per gestire tutto in autonomia

E' semplicissimo caricare e gestire prodotti, ordini e consegne (in delivery o da asporto) in pochissimo tempo. Inoltre sarà possibile comunicare ai clienti eventuali promozioni ed offerte.



Creazione e gestione dei driver per le consegne

I negozi potranno creare e assegnare un profilo dedicato ad ogni rider. Sarà possibili tracciare e gestire ogni consegna senza problemi.



A chi è rivolto?

Be Local è per ogni tipologia di attività: dagli alimentari all'abbigliamento, passando per i servizi e la ristorazione. L'obiettivo è quello di creare una rete commerciale proficua e sinergica.



Filo diretto con i clienti

Il tuo negozio sarà virtuale, ma il contatto con i clienti sarà più reale che mai. Sarà possibile gestire gli appuntamenti per limitare gli assembramenti e anche per rispondere direttamente ad eventuali dubbi o necessità del cliente.



I vantaggi di usare Be local

Be Local è il modo più facile e rapido per avere visibilità e aumentare le occasioni di vendita.

Uno strumento efficace e snello studiato per agevolare la ripartenza delle piccole attività commerciali.

Più visibilità, più clienti

Entrerai a far parte di una rete attiva di commercianti, aumenterai le possibilità di contatto e quindi più persone compreranno da te.

Vantaggio competitivo

Con Be Local hai qualcosa in più da dare ai tuoi clienti: rapidità, sicurezza e un'offerta di prodotti chiara. Gli altri lo possono fare?

Zero commisioni

Non vogliamo una percentuale sulle tue vendite: tutto ciò che guadagni rimane nelle tue tasche.

Cosa offre Be local agli utenti

1

GOOGLE MAPS PER TROVARE I LOCALI PIÙ VICINI.

La nostra app è pensata per essere semplice e intuitiva. La nostra integrazione con Google Maps permette di trovare subito la tua attività e di arrivare in pochi secondi all'ordine.

3

PAGAMENTI SICURI

Si potranno pagare i propri ordini in anticipo con **Carta di Credito** o **PayPal** oppure in contanti alla consegna.

Tutto sarà garantito dalla massima sicurezza dei protocolli internazionali.

2

UNA SCELTA LIBERA E COMPLETA

Sarà possibile trovare tutti gli esercenti aderenti tra varie categorie merceologiche. Salvare i propri prodotti preferiti, avere uno storico degli acquisti e i dettagli di ogni prodotto.

4

TRACCIAMENTO ORDINI E NOTIFICHE PUSH

Ogni utente potrà comodamente tracciare il suo ordine, conoscerne lo stato di lavorazione ed essere prontamente avvisato attraverso una notifica push sul suo smartphone. Semplice, chiaro e soprattutto trasparente.

